



# Asequibilidad

El costo de la educación postsecundaria, incluido el costo de los materiales del curso, suele ser una barrera para los alumnos, lo que les impide seguir adelante con su educación. Además de eso, el confuso y complejo mercado de materiales de los cursos constituye una barrera adicional.

VitalSource juega un papel importante a la hora de impulsar la asequibilidad para los alumnos al diseñar soluciones innovadoras que simplifican el proceso de encontrar y obtener los materiales requeridos del curso. Esto permite que más alumnos accedan a los materiales, lo que reduce los costos generales para todos.

Al resolver el acceso, también estamos resolviendo la asequibilidad.

## NUESTRO COMPROMISO

Tenemos un compromiso continuo con:

- Reducir las barreras de costo que prohíben el aprendizaje a través de la colaboración con nuestros socios
- Crear nuevos modelos de entrega que ofrezcan materiales digitales a una fracción del costo de impresión
- Nivelar el campo de juego para todos los participantes
- Desarrollar tecnologías digitales innovadoras que impulsen un acceso asequible para todos
- Retener y proteger la libertad académica y la elección

Hemos desarrollado programas de acceso del primer día para garantizar que los estudiantes tengan los materiales del curso necesarios. Además de ahorrar dinero a los estudiantes en sus materiales del curso, estos programas se han convertido en un punto de conveniencia para los estudiantes, con tasas de exclusión voluntaria que tienen una tendencia a la baja y una participación con tendencia al alza.

Los innovadores modelos de distribución de VitalSource agilizan la entrega de contenido digital a las instituciones y a sus alumnos.

## MODELOS DE DISTRIBUCIÓN DIGITAL

VitalSource ha desarrollado soluciones tecnológicas y plataformas para prácticamente cualquier contenido (incluidos cursos, textos electrónicos, personalizados y OER) que reducen el costo de los materiales del curso. A continuación, proporcionamos una descripción general de los mejores modelos para fomentar la asequibilidad en la educación superior:

## **Programas de acceso inclusivo**

El acceso inclusivo brinda a los estudiantes la posibilidad de descubrir, administrar y comprar contenido, el primer día de clase, al precio más bajo posible, todo dentro del Sistema de Gestión del Aprendizaje (LMS). Los estudiantes tienen la opción de participar o no participar en el nivel del curso y las compras se facturan a su cuenta.

Acceso máximo inclusivo: las instituciones que han ofrecido acceso inclusivo a nivel de curso pueden evolucionar a una experiencia de acceso inclusivo completa para todos los cursos y carreras. Max IA pone todos los materiales disponibles en acceso inclusivo (o tanto como sea posible). Los estudiantes continúan pagando por los materiales del curso, artículo por artículo, curso por curso, a los precios más bajos posibles.

## **Programas de acceso equitativo (Equitable Access)**

Con Equitable Access, los estudiantes pagan una tarifa fija única y asequible por acceder a todos los materiales del curso requeridos en un programa completo en lugar de un solo curso. La libertad académica y la elección del instructor están protegidas.

En un programa de EA, las compras de materiales del curso fluyen a través de la universidad, lo que les da a las escuelas la capacidad de negociar precios más bajos. Los estudiantes pueden usar fondos de ayuda económica para cubrir el costo de los materiales del curso y tener la opción de participar o no participar en el nivel del programa. Los materiales se proporcionan a los estudiantes directamente en el LMS el primer día.

## **Programas por suscripción**

El Modelo de suscripción está surgiendo en todas las áreas de consumo de contenido, y proporciona acceso bajo demanda a una amplia selección de contenido en una plataforma que se puede personalizar según los intereses de un usuario individual.

Hay una variedad de opciones de precios disponibles para este modelo, lo que permite a los clientes crear colecciones asequibles personalizadas para satisfacer necesidades específicas. Las suscripciones dan flexibilidad en todos los modelos de colecciones y casos de uso: descubrimiento de bibliotecas, adopciones institucionales y ventas de suscripciones.

## **Integración directa**

Para las instituciones que ofrecen materiales a los estudiantes como parte de sus matrículas o mensualidades, las soluciones de integración directa brindan un acceso sencillo y ofrecen tanto a los proveedores de contenido como a las instituciones transparencia en el uso y la facturación. Las opciones de exclusión están disponibles donde sea necesario. Las instituciones a menudo pueden negociar precios reducidos por descuentos por volumen y ventas garantizadas.

## **CONCLUSIÓN**

Las instituciones ya no tienen que elegir entre la asequibilidad y la libertad académica. A medida que surgen y evolucionan nuevas tendencias, nos comprometemos a trabajar con socios de la industria para evaluar de forma constante la eficacia de los modelos digitales existentes e innovar con nuevas soluciones y plataformas de VitalSource. Al colaborar hacia el mismo objetivo, podemos tener un impacto significativo en los resultados de los estudiantes, ampliar el alcance de materiales de alta calidad y nivelar el campo de juego con un acceso asequible para todos.